

LE PORTE DELLA FILIALE RESTANO SPESSO CHIUSE PER CHI È OCCUPATO A TEMPO DETERMINATO E PER GLI AUTONOMI: L'87% DELLE SOMME CONCESSE NEGLI ULTIMI DODICI MESI È ANDATA A BENEFICIO DI CHI HA IL POSTO FISSO

## Luigi dell'Olio

Milano

A sentire le banche non è il Contratto di lavoro del richiedente a orientare la scelta tra concedere o meno un mutuo, quanto piuttosto lo stipendio per-cepito, il complesso delle garan-zie offerte e la sostenibilità del fi-nanziamento. Tuttavia basta mettere in fila una serie di dati di mercato per capire che le porte della filiale restano spesso chiu-se per i precari. Dai dati Inps emerge che nel 2017 gli assunti a tempo determinato sono stati ap-pena il 23% del totale e negli anni precedenti non era andata molto meglio. Eppure, segnala Mutui-supermarket.it, l'87% delle eroga-zioni negli ultimi dodici mesi è andata a beneficio dei lavoratori a tempo indeterminato. A questo proposito va detto che le bansto proposito va detto che le ban-che non sembrano fare grande differenza tra i vecchi contratti stabili e quelli post-Jobs Act, ma per tutti gli altri - interinali, auto-nomi e dipendenti a termine - la

situazione resta difficile. Mutui.it segnala che tra il 2013 e il 2017 la quota di mutuatari un-der 30 (la fascia d'età più esposta al precariato) è crollata dal 30 al l 10%. Certo, dopo la lunga crisi e al-la luce delle nuove regole sui coef-ficienti patrimoniali le banche de-vono necessariamente essere più selettive nella concessione del credito, ma sta di fatto che questo ap-proccio rischia non solo di impedi re a una quota crescente di popolazione di coronare il sogno della casa, ma anche di costituire un freno alla crescita del Paese, considerato l'indotto dell'edilizia.

«Con il trascorrere del tempo cresce la polarizzazione tra i bene-ficiari delle erogazioni: gli autonomi ormai sono solo il 10% e i lavoratori atipici appena il 2% del tota le, con il restante 1% costituito dai pensionati», racconta Stefano Rossini, amministratore delegato e fondatore di Mutuisupermar-ket.it. Rossini non rileva invece invece particolari differenze in meri-to all'offerta relativamente a spread, costi, durate e importo. I prodotti sono quindi gli stessi a prescindere dalla categoria contrattuale; cambiano invece i crite-ri di credito adottati dalla banca per la valutazione del merito creditizio del richiedente e dell'operazione. Insomma, laddove c'è mi nore stabilità lavorativa, è più faci-le che l'istituto di credito usi crite-ri stringenti, a cominciare dal massimale della rata rispetto allo sti-pendio percepito, che può oscilla-re tra il 30 e il 40%.

«Ogni banca, nel momento dell'analisi istruttoria del finanziamento applica regole di credi-to differenti più o meno flessibili in funzione di proprie politiche di credito e modelli interni di credit scoring», aggiunge Rossini. Un esempio? «In genere per il la-voratore atipico si verifica che negli ultimi 24-36 abbia lavorato per almeno 18-24 mesi. Successi-vamente si calcola il rapporto rata-reddito (ossia il rapporto fra la somma delle rate annuali da rimborsare e il reddito netto annuale, ndr) e il reddito netto mi-nimo residuo (valore assoluto minimo del reddito una volta sottratti rimborsi dei debiti e ulteriori spese familiari, *ndr*) per saggiarne l'affidabilità. Inoltre, quasi tutti gli istituti richiedono che i redditi atipici siano accom-pagnati da un reddito a garanzia proveniente da richiedenti con la-voro a tempo indeterminato». Quest'ultimo interviene o come

## Reddito, garanzie e sostenibilità il prestito ai precari è un'Odissea

	TIPO ISTRUTTORIA	INDOCE	SPREAD	TAN	RATA	TAEG
CREDEM	in filiale	Euribor 3 mesi	0,65%	0,32%	602,10 €	0,63%
IW BANK	Online	Euribor 1 mese	0,85%	0,55%	616,14 €	0,65%
HELLO BANK	Online	Euribor 1 mese	0,90%	0,53%	614,86 €	0,65%
INTESA SANPAOLO	in filiale	Euribor 1 mese	0,90%	0,53%	614,86 €	0,69%
UBI BANCA	in filiale	Euribor 1 mese	0,85%	0,55%	616,14 €	0,69%
BNL	in filiale	Euribor 1 mese	0,90%	0,53%	614,86 €	0,70%
MONTE PASCHI SIENA	in filiale	Euribor 6 mesi	0,55%	0,55%	616,14 €	0,74%
BANCA SELLA	in filiale	Euribor 3 mesi	1,00%	0,67%	623,27 €	0,83%
ING DIRECT	Online	Euribor 3 mesi	1,10%	0,77%	613,31 €	0,84%
WEBANK	Online	Euribor 3 mesi	0,90%	0,90%	637,63 €	0,93%
CREDIT AGRICOLE/CARIPARMA	in filiale	Euribor 3 mesi	1,18%	0,85%	634,65 €	0,96%
CHE BANCA!	in filiale	Euribor 3 mesi	0.88%	0,88%	636,38 €	1,07%
BANCO BPM	in filiale	Euribor 3 mesi	0,90%	0,90%	637,63 €	1,09%
BPM	in filiale	Euribor 3 mesi	0,90%	0,90%	637,63 €	1,09%
DEUTSCHE BANK	in filiale	Euribor 3 mesi	0,95%	0,96%	641,36 €	1,09%
BPER	in filiale	Euribor 3 mesi	1,45%	1,12%	651,12 €	1,31%



Stefano Rossini, fondatore e amministratore delegato di Mutuisupermarket.it

co-obbligato o come fidejussore. Mutuisupermarket.it ha effet tuato una simulazione di un ipo tetico richiedente di 34 anni, per un mutuo a tasso variabile della durata di 20 anni, con finanzia-mento richiesto di 140mila euro e valore dell'immobile di 280mila euro. Le migliori offerte oggi di-sponibili sul mercato prevedono un Taeg sotto lo 0,70%, per una ra-ta di poco superiore ai 600 euro mensili. Condizioni molto interessanti rispetto alla media stori-ca, a patto di ottenere il disco verde da parte della banca. A parità delle altre condizioni, nel caso del tasso fisso si possono trovare numerose offerte con Taeg tra l'1,5 e l'1,7%, pari a una rata men-

sile inferiore ai 700 euro.